



كيف تُمسك بزمام القوة - قواعد السطوة - روبرت غرين

القانون 5: يتوقف كل شيء على سمعتك، فحافظ عليها بحياتك. السمعة عماد السطوة، دافع عنها باستماتة.

سقوط سمعتك يعرضك للضربات من كل جانب، حافظ على سمعتك واحمها من أي خطط تحاك ضدها. وتعلم تدمير خصومك بالهجوم على سمعتهم، واتركهم للعوام ينصبون لهم المشانق.

في البداية عليك أن ترسخ سمعة تقوم على إحدى مميزاتك (ذكائك، كرمك، أمانتك)، سوف تميزك تلك الخصة، وسيتحدث الناس عنها، وستنتشر كالنار في الهشيم مع علو سطوتك.

ربما تكون قد أفستت سمعتك بالفعل، حينها الجأ لحسني السمة وارتبط بهم، حين أراد بارنوم التخلص من حديث الناس عنه كناشر للفن البذيء أحضر المغنية جيني ليند من أوروبا وكانت مشهورة برقي فنها، ونجح ذلك في تغيير الصورة السلبية عنه، وتكوين صورة راقية.

السمة وحدها يمكن أن ترهب وتنتصر، وسقوطها يعرضك للهجوم والضربات من كل جانب، حافظ على سمعتك وتنبه لأي هجمات تحاك ضدها واحبطها قبل أن تمسك، وتعلم أن تدمر خصومك بإحداث خروق في سمعتهم ثم اتركهم للجماهير ينصبون لهم المشانق.

قال فريدريك نيتشه: ”جراح الضمير أسهل في الشفاء من جراح السمة.“

لا يفتح الناس قلوبهم تماما حتى لأصدقائهم المقربين، فتظل بعض خصالهم سرا لا يفشونه أبدا، لذلك نحب أن نتجاهل هذه الحقيقة وأن نبني حكما على الآخرين من مظاهرهم ومما يبدو منهم لأعيينا (كالملابس والإيماءات والكلمات والأفعال) فالمظهر هو ميزان الأحكام، فبمجرد ذلة أو عمل أخرق أو تغيير متهور في مظهرك قد يسبب لك الكوارث.

ذلك السبب الذي يجعل عليك أن تبذل كل جهدك لتصنع لنفسك سمعة ترضاها ثم تحافظ عليها. هذه السمة سوف تحميك من لعبة الحكم بالمظاهر.

السمة لها سطوة السحر: فلمسة وادة من عصاها الخارقة تضاعف قوتك وتبعد عنك حقد الحاقدين.

في البداية عليك أن تسعى لترسيخ سمعة تقوم على خصلة بارزة لديك كالكرم أو الأمانة أو الذكاء، وسوف تميزك هذه الخصلة وتجعل الناس يتحدثون عنك، ثم عليك أن تعمل

على نشر هذه الخصلة بين أكبر عدد من الناس...ثم تأملها وهي تنتشر كالنار بين الهشيم.

السمعة القوية تزيد من سطوتك واقتدارك دون أن تبذل مزيدا من الجهد، وهي تضع حولك هالة تكسبك الإحترام والهيبة.

وكم يقال فإن سمعتك تسبقك دوما.

السمعة ثروه عليك أن تصنعها بعناية وتحافظ عليها وترد داما كل الهجمات عنها.

مثال على ذلك:

كان هناك قائد صيني اسمه شيوجو ليانج ارسل قواته الي منطقة نائية و ظل في قلعته مع 100 فقط من جنوده وفجأة هاجمته قوة قوامها 150000 جندي و بدت الهزيمة محتومة.

لم يضيع شيوكو وقته في التحسر بل امر جنوده بالاختباء و جلس علي ابرز مكان باسوار المدينة و لبس معطفه و بدا في عزف العود و مع ذلك عندما اقتربت منه قوات العدو لم يتجرأون علي الاقتراب منه وذلك لانه كان معروف باسم التنين النائم و كل انتصاراته في الحروب التي خاضها كانت بفضل الحيل التي كان ينفذها فكانت سمعته انه صعب التوقع لذلك لم يجرؤ اعداؤه علي الاقتراب منه خوفا من ان يكون قد نصب لهم فخا.

القانون

5

يتوقف الكثير على سمعتك - فحافظ عليها بحياتك

الحكم

السمعة هي حجر أساس السلطة. وعن طريق السمعة وحدها تستطيع أن تُزهَبَ وتفوز، غير أنك إذا انزلت فستصبح مكشوفاً وعرضة للهجوم من كل جانب. فاجعل سمعتك منيعة تستعصي على الهجوم. وكن يقظاً على الدوام إزاء الهجمات المحتملة، وأحبطها قبل وقوعها. وفي غضون ذلك، تعلم كيف تدمر أعداءك بفتح ثغرات في سمعاتهم، ثم قف جانباً واترك الرأي العام يشنقهم.

السمعة هي حجر أساس السلطة. وعن طريق السمعة وحدها تستطيع أن تُرهب وتفوز، غير أنك إذا انزلت فستصبح مكشوفاً وعرضة للهجوم من كل جانب. فاجعل سمعتك منيعة تستعصي على الهجوم. وكن يقظاً على الدوام إزاء الهجمات المحتملة، وأحبطها قبل وقوعها. وفي غضون ذلك، تعلم كيف تدمر أعداءك بفتح ثغرات في سمعاتهم، ثم قف جانباً وأترك الرأي العام يشنقهم.

زرع بذور الشك: الشك سلاح قوي، ما أن تخرجه من غمده بالشائعات الخبيثة حتى توقع خصومك في مأزق رهيب. فهم يستطيعوا من جهة أن ينكروا الشائعات، وحتى أن يثبتوا أنك تشهر بهم، ولكن تبقى من الشك سوف تبقى. فلماذا يدافعون عن أنفسهم بمثل هذه الاستماتة اليائسة؟ لعل في الإشاعة شيئاً من الحقيقة؟ ومن جهة أخرى، إذا سلك خصومك طريقاً أعلى فتجاهلوك، فإن الشائعات بغير تنفيذ ستصبح أقوى. والإشاعات -

إذا تم زرعها بشكل صحيح - ستثير تائراً منافسيك وتفقدهم استقرارهم، بحيث أنهم في غمرة دفاعهم عن أنفسهم سيرتكبون أخطاء عديدة. فهذا سلاح مثالي للذين ليست لهم سمعة خاصة بهم يستندون إليها وينطلقون منها.

السخرية - هي الأخرى - ناجحة للغاية. فعندما تكون لديك قاعدة صلبة من الاحترام، فإن سخريتك من خصمك تضعه في موقف الدفاع وتلفت الأنظار إليك في الوقت نفسه، مما يعزز سمعتك. وعند هذه النقطة فإن التشهير والإهانة المباشرين يعتبران أقوى من اللازم، إذ أنهما قبيحان، وقد يؤذيانك أكثر مما يساعدانك. ولكن الوخزات الخفيفة والسخرية توحى بأن لديك إحساساً بقيمة قوياً بما فيه الكفاية لتمكينك من الاستمتاع بضحكة جيدة على حساب منافسك. فواجهة الدعابة يمكن أن تجعلك تبدو مسلماً لا ضرر منه وأنت تحفز ثغرات في سمعة منافسك.

المظاهر (كالملابس والإشارات والكلمات والأعمال) في المجال الاجتماعي هي مقياس كل أحكامنا تقريباً. ذلك أن أي انزلاق أو تغيير مفاجئ أخرق في مظهرك يمكن أن يتكشف عن كارثة. والسمعة ستحميك في اللعبة الخطرة للمظاهر، فتبعد عيون الآخرين الفاحصة عن معرفة ماهيتك الحقيقية، وتمنحك بعض السيطرة على الكيفية التي يحكم بها العالم عليك. .. مما يضعك في مركز قوي. فللسمعة قوة كالسحر، فهي قادرة على مضاعفة قوتك بلمسة من عصاها السحرية، كما أنها يمكن أن تشتت الناس بعيداً عنك. وعلى سمعة الفاعل قد تترتب كلياتاً مسألة ما إذا كانت الأعمال نفسها ستبدو رائعة أم رهيبية.

إن عليك في البدء أن تبدأ ببناء سمعة لصفة بارزة فيك، سواء أكانت الكرم أم النزاهة أم المكر والدهاء. فهذه الصفة تفردك عن الآخرين وتجعلهم يتحدثون عنك. ثم تُعرّف أكبر

عدد ممكن من الناس بهذه السمعة (ولكن بصورة ذكية خفية، واعتنِ بالبناء ببطء، وعلى أساس صلب) ثم تفرج عليها وهي تنتشر كالنار في الهشيم. فالسمعة الصلبة تعزز حضورك، وتبالغ في قواك دون أن تضطر إلى صرف طاقة كبيرة. بل إنها تستطيع أن تخلق حولك هالة تغرس في النفوس الاحترام، وحتى الخوف.

وبما تكون قد لوثت سمعتك بحيث لا تستطيع بناء سمعة جديدة. وفي مثل هذه الحالات، فإن من الحكمة أن ترتبط بشخص صورته معاكسة لصورتك، مستخدماً سمعته النظيفة لتبييض سمعتك والارتفاع بها.

إن السمعة كنز يجب تجميعه وتخزينه بعناية ، ويتعين عليك أن تحميها بصرامة، ولا سيما وأنت في بداية بنائها، متوقفاً كل أنواع الهجمات عليها. فإذا صارت صلبة فلا تدع نفسك تغضب أو تتخذ موقف الدفاع إزاء التعليقات التشهيرية لأعدائك، فإن ذلك يوحي بعدم الأمن، وليس بالثقة في سمعتك. بل اسلك الطريق الأسهل بدلاً من ذلك، وإياك أن تبدو يائساً في دفاعك عن نفسك. وإن مهاجمة سمعة رجل آخر هي سلاح فعال، ولكن عليك أن لا تبدو منهمكاً في انتقام حقير. إذ أنك إن لم تحطم سمعة عدوك ببراعة فسوف تحطم سمعتك ذاتها عن غير قصد.

القاعدة

٥

السمعة عماد السطوة دافع عنها باستماتة

الحكمة :

السمعة وحدها يمكنها أن ترهب وتتنصر، وسقوطها يعرضك للهجوم والضربات من كل جانب. حافظ على سمعتك وتنبه لأي هجمات تحاك ضدها واحبطها قبل أن تمسك. وتعلم أن تدمر خصومك بإحداث خروق في سمعتهم ثم اتركهم للجماهير ينصبون لهم المشانق.

روابط يوتيوب Youtube

كتاب 48 قانون للسطوة – القانون الثالث – الرابع – الخامس – السادس (ج1)

<https://youtu.be/3rCJWmUhmAA>(القوانين كاملة – صوتي)

في ظلال كتاب قواعد السطوة روبرت جرين (السمعة) الحلقة الخامسة – شرح القانون

الخامس من قبل عادل سوندهة <https://youtu.be/daOGWvCgwoc> –

القانون ٥: السمعة عماد السطوة فدافع عنها باستماتة

<https://youtu.be/txPY12PBfJI>

شرح القانون 5 مع د. فؤاد الخشرمي: <https://youtu.be/mrIYkiHP0T4>

شرح القانون 5 مع محمد الهويذة: <https://youtu.be/R8GcpSgkwrE>

شرح القانون 5 مع أحمد العيسى: https://youtu.be/RDRm_GIwl4s



للانضمام إلى المنتدى الثقافي SALON على فيسبوك على الرابط
التالي: <https://www.facebook.com/groups/813683042763656/>

للانضمام إلى مجموعة حوارات في القوة والسلطة والسطوة على تلغرام على الرابط
التالي: [Telegram: Join Group Chat](https://t.me/joinchat/RV7gelfixZrmsddK)
<https://t.me/joinchat/RV7gelfixZrmsddK>

للانضمام إلى قناة خواطر فكرية في القوة والسطوة على تلغرام على الرابط
التالي: <https://t.me/joinchat/AAAAAFSBMLOxVZIIzW7-A>

لمتابعة صفحة خواطر فكرية في القوة والسطوة على فيسبوك على الرابط
التالي: <https://www.facebook.com/khawaterfikeriya>

لمتابعة مدونة لامي فياض على الرابط التالي: www.lamafayyad.wordpress.com

لمتابعة صفحة خواطر فكرية في القوة والسطوة على انستغرام على الرابط
التالي: <https://www.instagram.com/khawaterfikeriya/>